

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	DI STEFANO STEFANO
Indirizzo	VIA LUIGIA COLAMARINO, 4 - 00015 MONTEROTONDO . ROMA
Telefono	3207113275- 0690626005
Fax	06-90626005
E-mail	distefano.s61@gmail.com
Nazionalità	ITALIANA
Data di nascita	26/02/1961

ESPERIENZA LAVORATIVA

- | | |
|--|---|
| <ul style="list-style-type: none">• Date (da – a)• Nome e indirizzo del datore di lavoro• Tipo di azienda o settore• Tipo di impiego• Principali mansioni e responsabilità | <p>Dal 2012 a tutt'oggi</p> <p>SAIME CERAMICHE (Gruppo Nuova Riwal)</p> <p>Produzione pavimenti e rivestimenti</p> <p>Agente di commercio</p> <p>Agente di commercio per Roma e provincia</p> |
| <ul style="list-style-type: none">• Date (da – a)• Nome e indirizzo del datore di lavoro• Tipo di azienda o settore• Tipo di impiego• Principali mansioni e responsabilità | <p>Dal 2011 al 2012</p> <p>SALIS PARQUET</p> <p>Produzione parquet</p> <p>Agente di commercio</p> <p>Agente di commercio per Roma e provincia</p> |
| <ul style="list-style-type: none">• Date (da – a)• Nome e indirizzo del datore di lavoro• Tipo di azienda o settore• Tipo di impiego• Principali mansioni e responsabilità | <p>Dal 2010 al 2012</p> <p>CERAMICA ACIF (GRUPPO EMILCERAMICA)</p> <p>Produzione pavimenti e rivestimenti</p> <p>Agente di commercio</p> <p>Agente di commercio per Roma e provincia</p> |
| <ul style="list-style-type: none">• Date (da – a)• Nome e indirizzo del datore di lavoro• Tipo di azienda o settore• Tipo di impiego• Principali mansioni e responsabilità | <p>Dal 2009 al 2011</p> <p>CERAMICA RONDINE SPA</p> <p>Produzione pavimenti e rivestimenti</p> <p>Agente di commercio</p> <p>Agente di commercio per Roma e provincia</p> |

<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore di lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Dal 2008 a tutt'oggi</p> <p>CERAMICA MONICA-EUROTILES (GRUPPO MAJORCA SPA)</p> <p>Produzione pavimenti e rivestimenti</p> <p>Agente di commercio</p> <p>Agente di commercio per Roma e provincia</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore di lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Dal 2004 al 2007</p> <p>MIRAGE GRANITO CERAMICO SPA (soc. rappresentanza BBW SRL)</p> <p>Produzione pavimenti e rivestimenti</p> <p>Agente di commercio</p> <p>Agente di commercio per Roma e provincia</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore di lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Dal 1995 al 2007</p> <p>CERAMICA GARDENIA ORCHIDEA SPA</p> <p>Produzione pavimenti e rivestimenti</p> <p>Agente di commercio</p> <p>Agente di commercio per Roma e provincia</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) 	<p>Dal 1990 al 1994</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Nome e indirizzo del datore di lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>SOC. MANZARDO SPA</p> <p>Distribuzione idro-termo-sanitario</p> <p>Assistente tecnico commerciale</p> <p>Funzionario di vendita</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) 	<p>Dal 1981 al 1989</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Nome e indirizzo del datore di lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>STUDIO TECNICO ESSEDI</p> <p>Studio di progettazione edile</p> <p>Geometra</p> <p>Geometra</p>

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione • Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio • Qualifica conseguita • Livello nella classificazione nazionale (se pertinente) 	<p>30-31 marzo 2012</p> <p>HI-PERFORMANCE SRL (società di formazione personale)</p> <p>CORSO VENDITORE 10+ con Michele Tribuzio e Ciro Imparato (applicazione metodo "four voice colors" nella vendita)</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione • Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio • Qualifica conseguita 	<p>Dicembre 2011</p> <p>HI-PERFORMANCE SRL (società di formazione personale)</p> <p>CORSO CAPIRSI AL PRIMO SGUARDO di e con Michele Tribuzio</p>

• Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

• Date (da – a)
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
• Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
• Qualifica conseguita
• Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

23-24-25-26 settembre 2011

HI-PERFORMANCE SRL (società di formazione personale)

CORSO: SPRIGIONA IL POTERE CHE E' IN TE' di e con Anthony Robbins

• Date (da – a)
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
• Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
• Qualifica conseguita
• Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

1985

SCUOLA DI COMUNICAZIONE E MARKETING di F. Gogno & associati

Istituto Tecnico Commerciale e per Geometri "E. MATTEI"

Marketing e comunicazione
Costruzioni e topografia

Diploma di Geometra
42/60

• Date (da – a)
• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
• Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
• Qualifica conseguita
• Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

Luglio 1980

Istituto Tecnico Commerciale e per Geometri "E. MATTEI"

Costruzioni e topografia

Diploma di Geometra
42/60

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

MADRELINGUA

ITALIANO

ALTRE LINGUA

INGLESE

• Capacità di lettura
• Capacità di scrittura
• Capacità di espressione orale

BUONO
BUONO
BUONO

CAPACITÀ E COMPETENZE
RELAZIONALI

OTTIMA CAPACITÀ, NEL SETTORE DELLA VENDITA, NELLE RELAZIONI CON I CLIENTI, GRAZIE AD OTTIME DOTI COMUNICATIVE, SVILUPPATE GRAZIE ALLA GRANDE ESPERIENZA NEL SETTORE DELLA VENDITA ED AI NUMEROSI CORSI DI COMUNICAZIONE FREQUENTATI. ATTITUDINE A LAVORARE PER OBIETTIVI.

CAPACITÀ E COMPETENZE
ORGANIZZATIVE

OTTIME CAPACITÀ ORGANIZZATIVE: sono in grado di organizzare autonomamente il lavoro, definendo priorità e assumendo responsabilità acquisite tramite le diverse esperienze professionali sopra elencate

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE <i>Con computer, attrezzature specifiche, macchinari, ecc.</i>	Buona conoscenza del pacchetto Office (word, excel, access, power point), Internet e posta elettronica
CAPACITÀ E COMPETENZE ARTISTICHE <i>Musica, scrittura, disegno ecc.</i>	BUONA CONOSCENZA DISEGNO TECNICO E PROGETTAZIONE
PATENTE O PATENTI	Patente cat. B

Autorizzo il trattamento dei dati in conformità a quanto previsto dal DL 196/03.

Stefano Di Stefano